

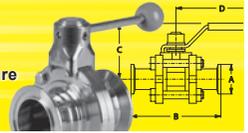
# LINNE MANN

Rohrverbindungen • Edelstahlarmaturen  
Pipe connections • Stainless steel fittings



Zuverlässige Komponenten  
für sichere Prozesstechnik

Reliable components for secure  
process technology



## Teammitglied (m/w/d) im Marketing und Verkauf

Die LINNEMANN GmbH ist ein etabliertes Familienunternehmen. Entwickelt und vertrieben werden weltweit hochwertige Rohrverbindungssysteme, Armaturen und Sonderanfertigungen aus Edelstählen für verfahrenstechnische Anlagen.

Macht Ihnen Erfolg Spaß? Dann werden Sie im LINNEMANN-Team viel Freude an Erfolgen haben. Akquisition und CRM werden Ihre Hauptaufgaben sein, neben der Verkaufssachbearbeitung. Mit Ihrer Initiative überzeugen Sie kompetent Kunden von den vielfältigen Produktsystemen und Serviceangeboten der LINNEMANN GmbH.

### Zu Ihren Aufgaben gehören:

- **Akquisition**  
Marktbearbeitungskonzepte erstellen  
Marktbearbeitungsprojekte führen  
Telefonate mit Kunden  
Kundenstammdatenpflege
- **E-Commerce**  
Internet-Shop Kundenbetreuung  
Internet-Shop Weiterentwicklung  
Digitalisierung zur Marktanalyse
- **Marketing**  
Internetpräsenz akquisitorisch ausrichten  
Pressemitteilungen schreiben
- **Verkauf**  
Produktberatung  
Angebots- und Auftragsabwicklung

### Das benötigen Sie für Ihre Aufgaben:

- Eine kaufmännische / technische Ausbildung oder umfassende Berufserfahrung in Akquisition / Verkauf
- Qualifizierte Kenntnisse im Umgang mit MS-Office und Warenwirtschafts-Software
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Sie sind verantwortungsbewusst und zielorientiert

### Das bieten wir Ihnen:

- Einen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Solide Einarbeitung u.a. durch Produkt-Schulungen
- Perspektiven zu Ihrer langfristigen Weiterentwicklung
- Flexibilität für Ihre Ideen

### Richten Sie Ihre Bewerbung bitte an:

[bewerbung@linnemann-online.com](mailto:bewerbung@linnemann-online.com)